

"Merci patron"

Communiquer -> Com. professionnelle -> Entretiens professionnels



Secteur d'activité :

Tous types de secteur d'activité

présentiel



Public concerné :

Toute personne qui doit mener des entretiens professionnels

Objectifs :

Vous voulez être plus à l'aise lors de vos entretiens professionnels ?

Avec cette formation affirmation de soi consacrée à la façon d'optimiser les entretiens professionnels

vous allez découvrir et vous approprier les bases de la communication : Voix - Articulation - Débit - Volume - Respiration - intension. Vous travaillez toutes les facettes de l'expression orale.

Suite à cette formation affirmation de soi et Entretiens professionnels vous comprenez la construction de votre personnalité et de celle de vos interlocuteurs. Vous savez vous adapter au profil de l'autre.

Après cette formation prise de parole vous savez mener un entretien professionnel et formaliser des engagements.

Durée :

2 jours

14 heures
présentielles

Enjeu :

Réussir ses entretiens professionnels

Pré-requis :

Pas de prérequis pour cette formation

Nombre de participants :

Vidéo Coaching : Présentiel : 8

Coût de la formation : prix HT

Vidéo 1 heure -

**Vidéo 1 heure +
Coaching 2 heures** -

Présentiel 2 jours 1 890 €

frais de vie par jour : 25 €

dîner & hébergement : nous consulter

Méthodes pédagogiques :

Présentiel

Évaluation des compétences en entrée et fin de formation (Quizz ou entretien) Apports théoriques en plénière - Jeux de rôle pour les mises en application - Feed-back du groupe et du formateur - Suivi à froid à 6 mois

Type de formation :

présentielle

Points forts Encadrement par une comédienne professionnelle. Une formation appuyée sur de nombreuses mises en

Programme :

Présentiel

Votre niveau de maîtrise des compétences du module de formation est validé par une évaluation réalisée par le formateur ou la formatrice en début de formation.

JOUR 1

Introduction à la communication : Après ce chapitre vous saurez ce qu'est le schéma de la communication. Comment utiliser votre voix : Volume - Articulation - Débit - Intensité - Intention

Le formateur(trice) dispense les apports théoriques sur les notions en lien avec le chapitre. Il les renforce par des mises en pratiques : Exercices vocaux. Mise en situation pour découvrir la communication verbale et non verbale. Feed-Back du groupe et du formateur

Les types de personnalités : Après ce chapitre de cette formation Affirmation de soi et Entretiens professionnels vous connaissez mieux votre personnalité et vous savez vous adapter aux autres.

Vous utilisez les outils de l'Analyse Transactionnelle pour découvrir les notions de psychologie qui expliquent les différents types de personnalités et leurs modes d'expression.

Le formateur(trice) dispense les apports théoriques sur les notions en lien avec le chapitre. Il les renforce par des mises en situation : Cerner les personnalités en communication. Test de personnalité individuel. Feed-Back du groupe et du formateur

Validation des acquis de compétences du chapitre par l'évaluation du formateur(trice)

Programme :

JOUR 2

WARM-UP de début de journée = Rappel des notions vues la veille

Désaccord avec un interlocuteur. Erreur à relever. Comportement inadapté d'un collaborateur. A l'issue de cette formation vous désamorcez les situations tendues.

La méthode DEPAR : À l'issue de ce chapitre de cette formation aux entretiens professionnels vous saurez résoudre un conflit. Formuler une critique constructive. Obtenir l'engagement de votre interlocuteur à respecter une règle définie conjointement.

Le formateur dispense les apports théoriques sur les 5 étapes de la méthode de recadrage. En lien avec le chapitre. Il les renforce par des mises en situation : Sketchs d'entretiens de médiation.

Validation des acquis de compétences du chapitre par l'évaluation du formateur(trice).

La méthode DESC : Après cette formation Affirmation de soi dans les Entretiens professionnels vous saurez traiter une erreur commise par l'un de vos interlocuteurs dans le cadre de sa mission.

Avec cette méthode on donne envie à l'interlocuteur de trouver la solution par lui-même. De résoudre le problème. Faire en sorte que l'erreur ne se reproduise pas. C'est l'Assertivité et la bienveillance qui s'expriment.

Le formateur dispense les apports théoriques sur les 4 étapes de la méthode de responsabilisation. En lien avec le chapitre. Il les renforce par des mises en situation : Sketchs d'entretiens de feedback et d'engagement.

Validation des acquis de compétences du chapitre par un l'évaluation du formateur(trice).

Validation des acquis de compétences du module de formation par

Méthode d'évaluation des acquis :

Evaluation permanente des acquis sous forme d'exercices de synthèse

Document d'évaluation de la satisfaction "à chaud"

QCM d'évaluation des connaissances en début de formation et de

Validation des acquis en fin de formation (ou tests pratiques)

Attestation de formation individuelle - Attestation de fin de stage

Suivi des acquis de la formation à 6 mois après la formation

Avantages ASERTIVO FORMATION :

Auto-diagnostic de la cohérence des besoins du stagiaire avec la formation

Une formation basée sur la mise en pratique

Certification ASERTIVO FORMATION :



Enregistré en Préfecture ss le n° 82420254842
Validé DataDock et Certifié Qualiopi pour les organismes payeurs

Formatrice - Intervenante :



Virginie POTHIER est Comédienne depuis une dizaine d'années.

Après licence en Lettres Modernes et un parcours de formation en art dramatique, elle enchaîne les rôles, tant pour le théâtre que pour le cinéma. Egalement formée à la Communication et au Développement commercial elle met à profit ses compétences dans des formations liées à la prise de parole et au développement personnel

Certification du formateur :

Actrice de théâtre. Tournage cinéma et séries TV. Publicités TV. Théâtre forum
Certification Formatrice Communication



Formateur - Intervenant :



Fabrice GRAIN Consultant-Formateur - Gérant de Asertivo depuis mai 2010

Après 20 ans dans la vente et le management B to C et B to B, forme et accompagne toute personne ou équipe qui souhaite développer son potentiel commercial ou managérial. Convaincu que la performance durable en entreprise passe par la qualité des relations et des interactions - est certifié au Process Communication Model®

Certification du formateur :



ICPF
Certification PRO
Formateur Expert



ICPF
Certification PRO
Consultant Agréé

Dates de formation :

Disponibilités et autre dates, nous consulter

08 & 09 Février

08 & 09 Juillet

12 & 13 Avril

14 & 15 Septembre

24 & 25 Juin

06 & 07 Décembre

Référence de la formation :

"Communiquer"

Réf

DEVPERS01

Contact :

ASERTIVO - Formation

Hélène

06 48 76 31 40

formation@asertivo.fr

Les clients qui ont consulté cette formation ont également consulté :

"Je parle donc je suis"

"Communiquer"

Réf PAROPUB01

"Je captive Tu captives Il captive"

"Communiquer"

Réf PAROPUB02



Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap sous réserve d'une étude en lien avec l'AGEFIPH. Merci de nous contacter. Notre réseau handicap peut également vous apporter les réponses que vous cherchez, nous vous mettrons en contact